

Перспективы развития отечественного строительно-дорожного машиностроения

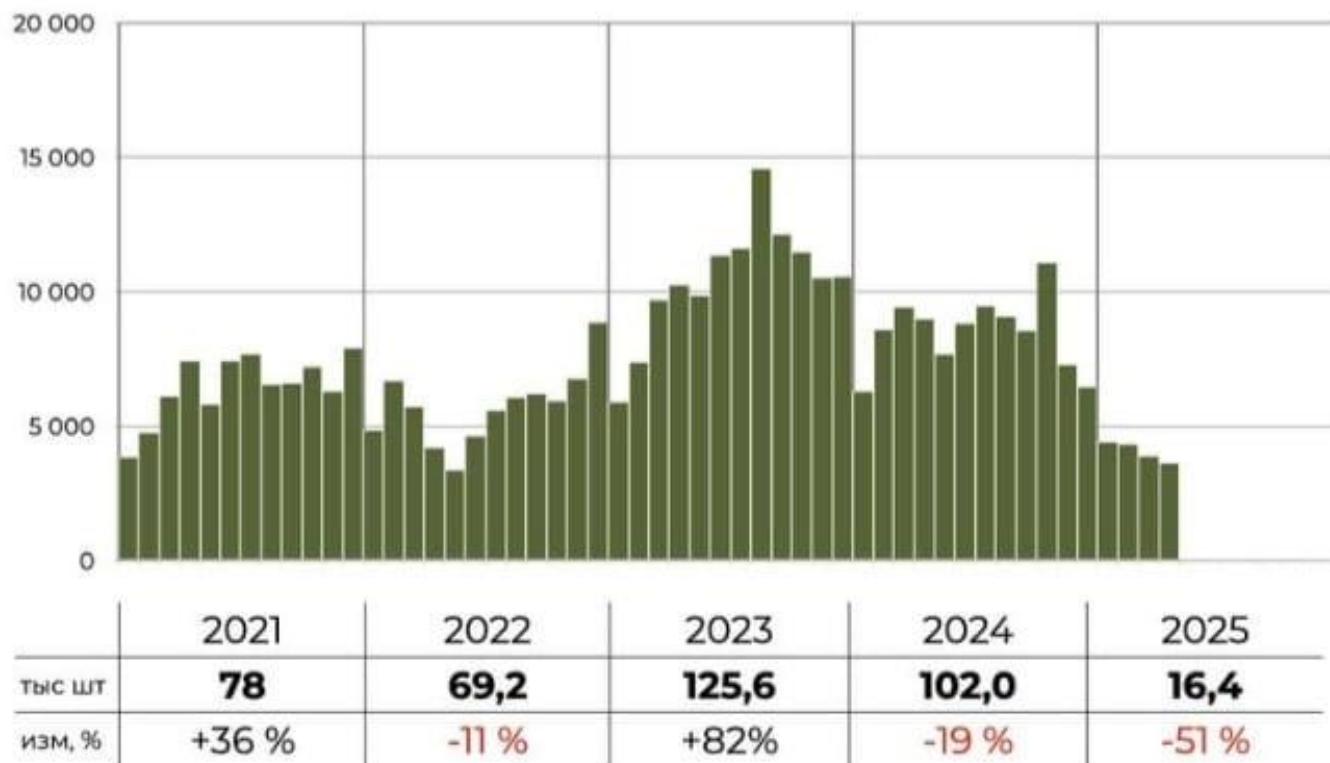




Рынок НСВ (свыше 16 тонн) новые грузовые автомобили

2025
январь - апрель

16,4 тыс шт
динамика **-51%**



тип кузова	продажи	доля	динамика
Сед. тягач	5 776	35,3 %	-69 %
Самосвал	2 778	17,0 %	-61 %
Фургон	1 661	10,1 %	+65 %
Бортовой	1 540	9,4 %	-24 %
Спецтехника	4 613	28,2 %	-20 %

страна бренда	продажи	доля	динамика
Китай	8 861	54,1 %	-62 %
Россия	5 719	34,9 %	-14 %
Беларусь	1 196	7,3 %	-27 %
Прочие	592	3,7 %	-71 %





1. Высокая ключевая ставка (стоимость договоров лизинга доходит до 40-45%), ужесточение денежно-кредитной политики банковской сферы (только каждая третья заявка на заключение договора лизинга одобряется).
2. Кратное уменьшение объема государственного заказа покупки новой техники и увеличение объемов заказа запасных частей и услуг ремонта.
3. Большая затоваренность складов дилеров.
4. Жесткая денежно-кредитная политика и отсутствие заказа на оказание услуг приводит эксплуатирующие организации к банкротству, в следствие чего на рынке появляется большой объем техники бывшей в эксплуатации.



1. Реализация Национальных проектов и федеральных программ (изменения в 223-ФЗ).
2. Строительство крупных объектов за счет частных инвестиций.
3. Программа, разработанная Минпромторгом России совместно с ДОМ.РФ по выпуску облигаций, размещаемых в целях реализации инвестиционных проектов по приобретению на льготных условиях строительно-дорожной и коммунальной техники на основе финансовой аренды (лизинга).
4. Повышение конкурентоспособности российской техники за счет увеличения утилизационного сбора.
5. Восстановление государственного контроля за соблюдением требований безопасности, установленных ТР ТС 010/2011.